

Konkurs na prace przedwdrożeniowe

SPOTKANIE IBPRS-PIB

Spotkanie zaplanowane w Sali A ul. Rakowiecka 36 oraz na platformie zoom.

Topic: **Spotkanie otwierające konkurs - Inkubator Innowacyjności 4.0. - 04.03.2021 godz. 09:00**

Time: **Mar 4, 2021 09:00 Warsaw**

Join Zoom Meeting

<https://zoom.us/j/94691264656?pwd=bVpKQmo0VXZEWGxnaGMrOHBMemcxQT09>

Meeting ID: **946 9126 4656**

Passcode: **466247**

Warszawa, 04.03.2021r.

Projekt realizowany na podstawie umowy nr MNISW/2020/318/DIR w programie pod nazwą „Inkubator Innowacyjności 4.0” w ramach projektu pozakonkursowego pn. „Wsparcie zarządzania badaniami naukowymi i komercjalizacja wyników prac B+R w jednostkach naukowych i przedsiębiorstwach” w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020 (Działanie 4.4) w konsorcjum: Instytut Biotechnologii Przemysłu Rolno-Spożywczego im. prof. Wacława Dąbrowskiego – Państwowy Instytut Badawczy („IBPRS-PIB”), Szkoła Główna Handlowa w Warszawie („SGH”) oraz Instytut Rozrodu Zwierząt i Badań Żywności Polskiej Akademii Nauk w Olsztynie („IRZiBŻ”).

Plan spotkania

1. Wprowadzenie do realizowanego projektu – *Justyna Ruszczak* – *Koordynator projektu*
2. Omówienie zasad konkursu – *Agnieszka Krochmal-Węgrzyn* – *Broker innowacji ds. prawa własności intelektualnej i komercjalizacji*
3. Omówienie wniosku i karty oceny – *Anna Dmochowska* – *Broker innowacji ds. procesów sprzedaży i komercjalizacji*
4. Zaangażowanie SGH w konkurs – *Michał Klepka* – *Broker innowacji, przedstawiciel SGH*
5. Pytania



1. Wprowadzenie do realizowanego projektu – *Justyna Ruszczak – Koordynator projektu*



Założenia konkursu:

Uczestnicy którzy uzyskali pozytywny wynik w ramach analizy Quick Look, oraz uzyskali najwyższe wyniki w ocenie fazy I i II i spełnią warunki określone w regulaminie otrzymają:

- wsparcie finansowe przeznaczone na prace przedwdrożeńowe; dofinansowanie min. 10, max 15 prac przedwdrożeńowych w zależności od dostępnego budżetu, wartość pojedynczych prac przedwdrożeńowych: 30-100 tys. zł.
- wsparcie w postaci know how brokerów oraz specjalistów ds. badania rynku i ochrony własności intelektualnej (*wysoko wyspecjalizowana kadra (zespół SGH) wesprze zespoły badawcze w przygotowaniu strategii komercjalizacji, obejmującej w szczególności analizę rynku i konkurencji dla konkretnego projektu oraz bazę potencjalnych klientów dla konkretnego innowacyjnego rozwiązania*).

Wsparcie udzielane jest na:

- przygotowanie projektów komercjalizacji wyników badań naukowych i prac rozwojowych zawierających w szczególności analizy potencjału rynkowego wynalazków oraz analizy ich gotowości wdrożeniowej, a także wyceny praw własności przemysłowej;
- prowadzenie prac przedwdrożeńowych, w tym dodatkowych testów laboratoryjnych lub dostosowania wynalazku do potrzeb zainteresowanego nabywcy, których koszt nie może przekroczyć 100 tys. zł;



2. Omówienie zasad konkursu – *Agnieszka Krochmal-Węgrzyn – Broker innowacji ds. prawa własności intelektualnej i komercjalizacji*



Termin składania Wniosków o grant (tryb ciągły do wyczerpania środków):

I tura naboru do 31.III.2021

II tura naboru do 31.VI.2021

III tura naboru do 31.IX.2021

IV tura naboru do 31.XII.2021

V tura naboru do 31.III.2022

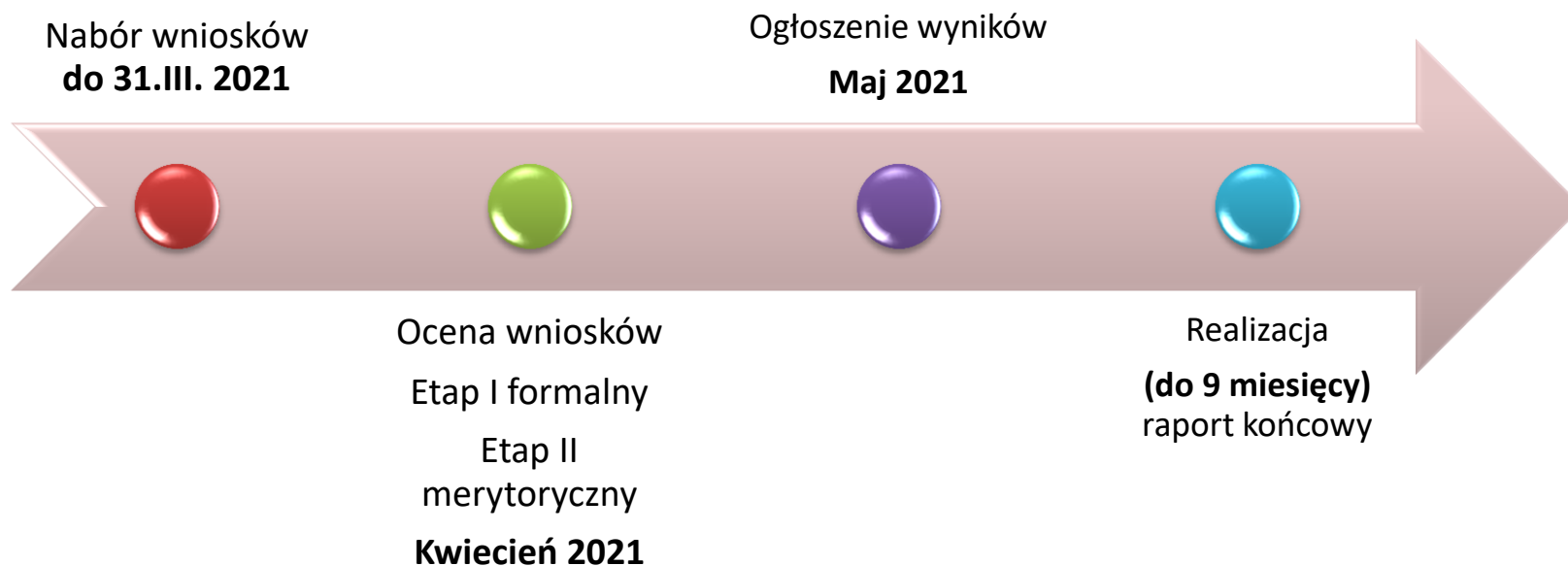
Wnioski będą podlegały ocenie raz na kwartał chyba, że z uwagi na okoliczności w szczególności ilość oczekujących na ocenę Wniosków o grant Konsorcjum zgodnie postanowi inaczej. Pierwsza ocena Wniosków o grant odbędzie się **w kwietniu 2021r**; kolejno odpowiednio KI zbierze się w terminach: IV.2021; VII.2021; X.2021; I.2022; IV.2022r.;

Oficjalne ogłoszenie wyników nastąpi najpóźniej w kolejnym miesiącu po zebraniu Komitetu Inwestycyjnego tj. odpowiednio **w terminach: V.2021; VIII.2021; XI.2021; II.2022; V.2022r.**;

Termin realizacji prac przedwdrożeniowych – realizacja grantu **nie może być dłuższa niż 9 miesięcy**, a dla naboru ostatniego tj. V tury naboru która odbywa się do 31.III.2022r. realizacja Grantu nie może być dłuższa niż 4 miesiące (realizacja grantu podlega zakończeniu w dniu złożenia raportu końcowego; dla V tury najpóźniej do 31.IX.2022r.)

Termin składania Wniosków o grant (tryb ciągły do wyczerpania środków):

I tura naboru



Konkurs na prace przedwdrożeńowe – **ocena**

Grantobiorcy:

- przygotowują wniosek w oparciu o przygotowany **formularz**,
- uzasadniają potrzebę przeprowadzenia prac przedwdrożeńowych, w tym **sposób komercjalizacji** uzyskanych rezultatów,
- przedstawią inicjatywę, która ma być wsparta w ramach prac przedwdrożeńowych, w **formie prezentacji przez Komitetem Sterującym**, oraz uzyskają **rekomendację Komitetu Inwestycyjnego**.

Ocena wniosków obejmie dwa etapy:

1) ETAP I - Ocena formalna Wniosku o grant:

- kompletność dokumentacji;
- uzyskanie pozytywnego wyniku w ramach analizy Quick Look

Po uzyskaniu pozytywnej oceny pierwszego etapu weryfikacji Wniosku Kierownik zespołu przesyła na odpowiedni adres mailowy **prezentację multimedialną**

2) ETAP II – Ocena merytoryczna Wniosku o grant

dokonywana jest przez członków Komitetu Inwestycyjnego na podstawie informacji zawartych w złożonym Wniosku oraz 5 minutowej multimedialnej prezentacji przeprowadzonej przed członkami Komitetu Inwestycyjnego i Komitetu Sterującego

Uczestnikami konkursu mogą być:

- pracownicy Partnerów Konsorcjum, w tym pracownicy naukowcy, naukowo - dydaktyczni, badawczo-techniczni, zespoły naukowo-badawcze Partnerów Konsorcjum, którzy zaproponują działania ukierunkowane na przyszłe wdrożenie wyników prac badawczych lub rozwojowych dokonanych w jednostkach naukowych Konsorcjantów, lub
- aktualni doktoranci Partnerów Konsorcjum wykazani w dokumentacji rejestrowej wyników B+R dokonanych u Partnerów Konsorcjum, jako twórcy wyników badań lub technologii, pod warunkiem, że prawa majątkowe do wyniku należą w większości do jednego z Organizatorów konkursu (IBPRS-PIB lub IRZiBŻ), lub
- **zespoły naukowo-badawcze, w których Kierownikiem zespołu grantowego jest pracownik naukowy/doktorant IBPRS-PIB lub IRZiBŻ.**

Każdy Wniosek o grant musi mieć kierownika („**Kierownik zespołu grantowego**”). Kierownikiem zespołu grantowego mogą być jedynie Twórcy wyników prac badawczych dokonanych w IBPRS-PIB lub IRZiBŻ, które są przedmiotem zgłoszenia do Konkursu, wymienieni w § 3.1.

Wartość jednego Wniosku o grant nie może być niższa niż **30 000,00 złotych netto ani wyższa niż 100 000,00 zł netto**, w tym uwzględniając wydatki netto związane z zakupem dóbr i usług.

Zgodnie z aktualnymi „Wytycznymi Ministra Infrastruktury i Rozwoju w zakresie kwalifikowalności wydatków w zakresie Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014- 2020” oraz „Wytycznymi Ministra Infrastruktury i Rozwoju w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach Programu Operacyjnego Inteligentny Rozwój 2014-2020”, które zamieszczone są na stronie internetowej Instytucji Zarządzającej PO IR: www.mr.gov.pl

W ramach zgłaszanych prac B+R Uczestnicy konkursu mogą sfinansować:

- zakup surowców i materiałów niezbędnych do przeprowadzenia prac B+R,
- usługi badawcze,
- wydatki na zakup wyposażenia laboratoryjnego, oprogramowania i licencji na oprogramowanie,
- opracowania, koszty wydawnictw, zakup usług informatycznych oraz zbiory informacji (bazy danych, dostęp do źródeł informacji, profesjonalne opracowania),
- wycena technologii /prac B+R zdefiniowanych we Wniosku o Grant.

Nie jest kosztem kwalifikowanym i nie może być finansowany w ramach przyznanego Grantu:

- Koszt wynagrodzenia personelu badawczego zaangażowanego w realizację zaplanowanego we Wniosku o grant
- Wydatki związane z zakupem środków trwałych

Dodatkowo, w ramach Projektu Inkubator, Uczestnicy Konkursu mogą zgłosić chęć skorzystania z następujących form wsparcia:

- uczestnictwo w spotkaniach mających na celu integrację środowiska naukowego z biznesem;
- udział w szkoleniach z tematyki komercjalizacji, strategii komercjalizacji, analizy rynku;
- ochrona patentowa.

Zespół otrzymuje wsparcie w postaci know how brokerów oraz specjalistów ds. badania rynku i ochrony własności intelektualnej (*wysoko wyspecjalizowana kadra (zespół SGH) wesprze zespoły badawcze w przygotowaniu strategii komercjalizacji, obejmującej w szczególności analizę rynku i konkurencji dla konkretnego projektu oraz bazę potencjalnych klientów dla konkretnego innowacyjnego rozwiązania*).

3. Omówienie wniosku i karty oceny – *Anna Dmochowska – Broker innowacji ds. procesów sprzedaży i komercjalizacji*



Wniosek

1. Dane wnioskodawcy

2. Przedmiot planowanej komercjalizacji (max 25 pkt)

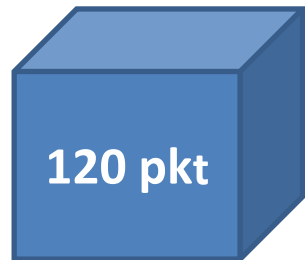
- 2.1 Nazwa projektu, długość jego trwania i źródła dotychczasowego finansowania (nie podlega punktacji)
- 2.2 Opis wyników prac badawczo rozwojowych, dla których planowana jest komercjalizacja (0-5 pkt)
- 2.3 Na jakim etapie rozwoju znajduje się obecnie przedmiot komercjalizacji? (0-10 pkt)
- 2.4 Ochrona własności intelektualnej (nie podlega ocenie)
- 2.5 Obecny stan wiedzy w zakresie proponowanego rozwiązania (state of the art) (0-10 pkt)

3. Powiązania z sektorem przemysłu (max 50 pkt, w tym 45 pkt. + 5 pkt. dodatkowych)

- 3.1 Obszary wykorzystania (0-10 pkt)
 - 3.2 Korzyści z zastosowania dla rynku (0-15 pkt)
 - 3.3 Czy są na rynku dostępne inne podobne rozwiązania? (0-10 pkt)
 - 3.4 Czy nawiązana jest współpraca z sektorem biznesu w zakresie wykorzystania przedmiotowych wyników badań B+R (0-10 pkt)
- listy intencyjne podpisane przez podmioty zainteresowane przedmiotem Wniosku – Wnioskodawca otrzyma 1 pkt. dodatkowy za każdy list intencyjny. Łącznie można otrzymać maks. (5 pkt)

4. Planowane przedsięwzięcie - opis prac przedwdrożeniowych (max 45 pkt)

- 4.1 Opis planowanego przedsięwzięcia (0-30 pkt)
- 4.2 Preferowana forma komercjalizacji (nie podlega ocenie)
- 4.3 Zakres planowanych wydatków w podziale na kategorie (0-15 pkt)



120 pkt

4. Zaangażowanie SGH w konkurs – *Michał Klepka – Broker innowacji, przedstawiciel SGH*



Założenia konkursu:

Uczestnicy którzy uzyskali pozytywny wynik w ramach analizy Quick Look, oraz uzyskali najwyższe wyniki w ocenie fazy I i II i spełnią warunki określone w regulaminie otrzymają:

- wsparcie w postaci know how brokerów oraz specjalistów ds. badania rynku i ochrony własności intelektualnej (**wysoko wyspecjalizowana kadra (zespół SGH) wesprze zespoły badawcze w przygotowaniu strategii komercjalizacji, obejmującej w szczególności analizę rynku i konkurencji dla konkretnego projektu oraz bazę potencjalnych klientów dla konkretnego innowacyjnego rozwiązania).**

5. Pytania



Informacje o projekcie:

<https://www.ibprs.pl/inkubator/>

Osoby do kontaktu:

Koordynator projektu:

Justyna Ruszczak

tel. 22 606 36 66, 609 037 800

email: justyna.ruszczak@ibprs.pl

Brokerzy innowacji:

Anna Dmochowska

ze specjalizacją z zakresu sprzedaży,

tel. 607 758 591

email: dmochowska.sto@gmail.com

Agnieszka Krochmal-Węgrzyn

ze specjalizacją z zakresu prawa własności intelektualnej,

tel. 609 677 894

email: a.krochmal.wegrzyn@gmail.com



Dziękujemy za uwagę.

Jesteśmy do Państwa dyspozycji.

